



WORKFLOW KÂRLILIK TANITIM KİTAPÇIĞI

*Workflow Kârlılık'ı keşfetmek için karekodu
okutun.*

Karekod üzerinden kolayca indirin.

www.workflow-profit.com



İÇİNDEKİLER

- 3** ***Workflow Kârlılık Nedir ?***
- 4** ***Çalışan Girişi Ana Sayfası***
- 5** ***Yönetici Girişi Ana Sayfası***
- 6** ***Satış İstatistikleri***
- 7** ***Satış İstatistikleri***
- 8** ***Yönetim Paneli***
- 9** ***Çalışanlar***
- 10** ***Ürünler***
- 11** ***Satış Yap***
- 12** ***Satışlar***
- 13** ***Satışlar***
- 14** ***Ortalama Vade***
- 15** ***Ortalama Vade***

WORKFLOW KÂRLILIK NEDİR ?



Kâr Koruma Sistemi

Belirlediğiniz kârın altındaki satışlar otomatik olarak engelleyin. Kâr marjınız her zaman korunsun.

Anlık Satış Onayı ve Takip

Çalışanlarınızın gönderdiği satış isteklerini tek ekranda görüntüleyin, hızlıca onaylayıp süreçlerinizi hızlandırın.

Ürünlerinizi Kontrol Altına Alın

Ürünlerinizin maliyetini, minimum ve tavsiye edilen satış fiyatlarını belirleyin. Kârlılığınızı güvence altına alın.

Eş Zamanlı Performans İzleme

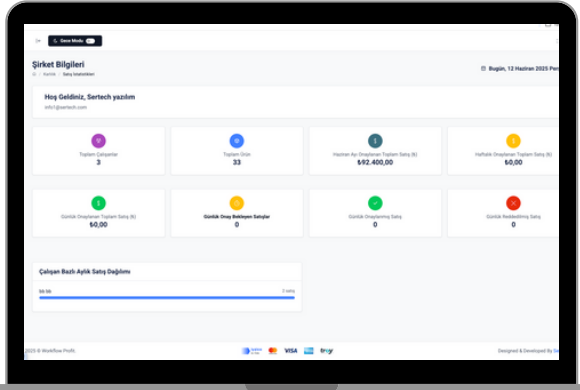
Günlük, haftalık ve aylık satışları ve performansları tek panelden takip edin, verimliliğinizi artırın.

Hızlı Ürün Ekleme ve Güncelleme

Excel'den veya manuel ekleyin, ürünleriniz satışa hemen hazır olsun.

Kolay Çalışan Yönetimi

Çalışanlarınızı sisteme tanımlayın, mobil uygulamayla anında satışa başlasınlar.



HER SATIŞTA KAR!

Çalışan Girişi Ana Sayfası



→ Çalışan Girişi:

Çalışanlar mobil uygulamadan giriş yapar.
Yetki verildiğinde ürünler, satışlar gibi ek ekranlara erişebilir.
Ayrıca kendi satış geçmişlerini ve satış durumlarını takip edebilirler.

📱 Uygulama Deneyimi:

Çalışanlar sade ve anlaşılır bir arayüz üzerinden hızlıca satış işlemlerini gerçekleştirebilir.

✅ Sayfa Bazlı Yetkilendirme:

Yönetici, çalışanlara her ekran için ayrı ayrı yetki verebilir.
Yetki verilen ekranlar çalışan uygulamasında otomatik görünür.

📄 Satış Oluşturma:

Çalışanlar satış yapabilir ancak; kâr oranı, vade farkı, kâr oranı gibi detayları ve göremez.
Bu bilgiler yalnızca yönetici veya yetkili kullanıcılar tarafından görüntülenebilir.

📧 Satış Onayı Süreci:

Çalışan satış oluşturur.
Yönetici veya yetkili kullanıcı onaylar / reddeder.
Sonuç, çalışan uygulamasına bildirim olarak düşer.

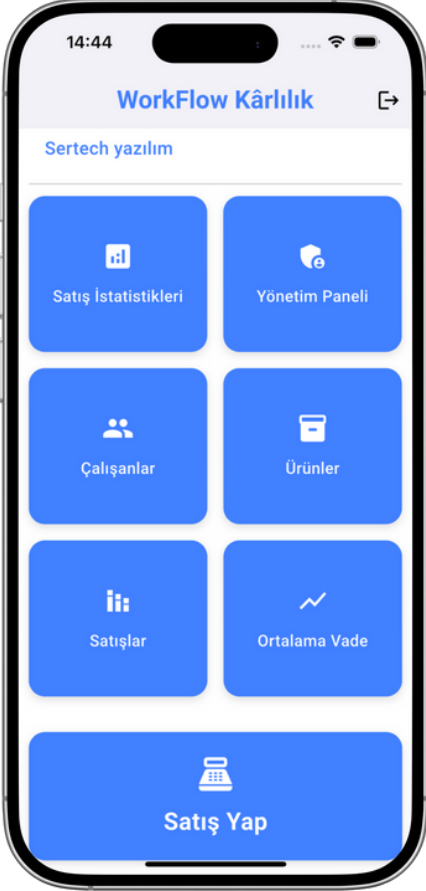


Yönetici Giriş Ana Sayfası



Satış İstatistikleri

Satışlara dair tüm sayısal veriler tek ekranda.



Yönetim Paneli

Kâr oranınızı ve tahsilat seçeneklerinizi yönetin, satış güvenliğinizi artırın.



Çalışanlar

Çalışanları ekleyip yetkilerini özelleştirebilirsiniz.



Ürünler

Ürünleri ekleyin, düzenleyin veya Excel'le toplu yönetin.



Satışlar

Tüm satışları tek ekranda görün, filtreleyin, kontrol edin ve paylaşın.



Ortalama Vade

Satış, tahsilat ve bakiye tarihlerine göre ortalama vade süresini ve açık bakiye durumunu analiz edin.



Satış Yap

Yeni satış oluşturun, sistem tüm hesaplamaları otomatik yapsın.

Satış İstatistikleri

📌 **Sistemde tanımlı toplam çalışan ve ürün sayısını hızlıca görüntüleyin.**

📌 **Genel yapınızı tek bakışta analiz edin.**



Toplam Çalışanlar

2



Toplam Ürün

33



Haziran Ayı Onaylanan Toplam Satış (₺)

4.955.675 ₺



Haftalık Onaylanan Toplam Satış (₺)

4.948.175 ₺



Günlük Onaylanan Toplam Satış (₺)

4.948.175 ₺

NOTES

📌 **Onaylanan satışların toplam tutarlarını gün, hafta ve ay bazında ayrı ayrı takip edin.**

📌 **Dönemsel performansınızı anında görün.**

Satış İstatistikleri



Günlük Onay Bekleyen Satışlar

1



Günlük Onaylanan Satış

16



Günlük Reddedilen Satış

0

NOTES

📌 Günlük Satış Durumları

Her gün gerçekleşen satışların onay süreci bu ekrandan takip edilir.

• **Bekleyen, onaylanan ve reddedilen satış sayıları anlık olarak görüntülenir.**

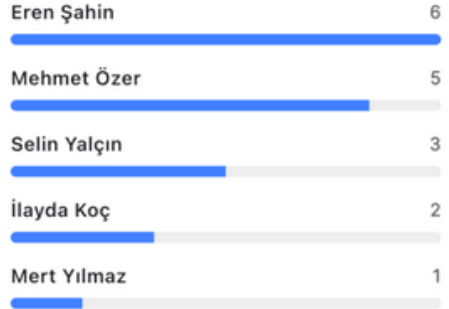
• **Satış sürecinin ne kadar aktif ilerlediğini gösterir.**

📌 **Çalışanların yaptığı satışların dağılımı burada listelenir.**

• **Hangi çalışanın ne kadar satış yaptığı kolayca görülebilir.**

• **Performans takibi için yol göstericidir.**

Çalışan Bazlı Aylık Satış Dağılımı



Yönetim Paneli

16:28

Yönetim Paneli

Genel Ayarlar

Minimum Kâr (%)

20

Tahsilat Türleri

+ Yeni Tür Ekle

Tahsilat Türü

Kredi

Faiz Oranı %

15.0

Maliyetsiz Gün

45

Tahsilat Türü

Nakit

Faiz Oranı %

2.0

Maliyetsiz Gün

20

Minimum Kâr Oranı (%):

Çalışanların bu oranın altındaki satışları gerçekleştirmesi sistem tarafından engellenir. Böylece minimum kârlılık korunur.

Tahsilat Türleri:

Tahsilat Türleri: Nakit, kredi vb. ödeme yöntemlerine özel faiz oranı ve maliyetsiz gün sayısı tanımlanabilir. Bu değerler, satışın toplam maliyetini otomatik olarak etkiler.



Yöneticiler dilediği zaman tahsilat türü ekleyebilir, düzenleyebilir veya silebilir.

Çalışanlar



✦ **Bu alandan sisteme yeni çalışanlar ekleyebilir, mevcut çalışanlarınızı görüntüleyebilir, düzenleyebilir veya silebilirsiniz.**

✦ **Ayrıca her çalışan için ayrı ayrı yetkiler belirleyebilirsiniz.**

Bu sayede her çalışan sadece yetkilendirildiği işlemleri görebilir ve gerçekleştirebilir.

Yetkilendirme tamamen sizin kontrolünüzdedir.

Çalışan uygulamasında varsayılan olarak yalnızca Satış Yap, Geçmiş Satışlar ve Ortalama Vade ekranları bulunur. Verilen yetkilere göre, ek sayfalar da çalışanların erişimine açılır. Her çalışana farklı ekranlar tanımlanabilir.

Ürünler



Her ürün için:

- Ürün adı, kodu, birimi, maliyet, minimum satış fiyatı ve tavsiye edilen satış fiyatı bilgilerini tanımlayabilirsiniz.

Mevcut ürün listenizi Excel olarak dışa aktarabilirsiniz.

İndirdiğiniz listeyi düzenleyip tekrar Excelden Yükle butonuyla yükleyebilirsiniz.

Kârlılığını korumak için minimum fiyat kontrolü sistemde aktif çalışır.

Satış Yap



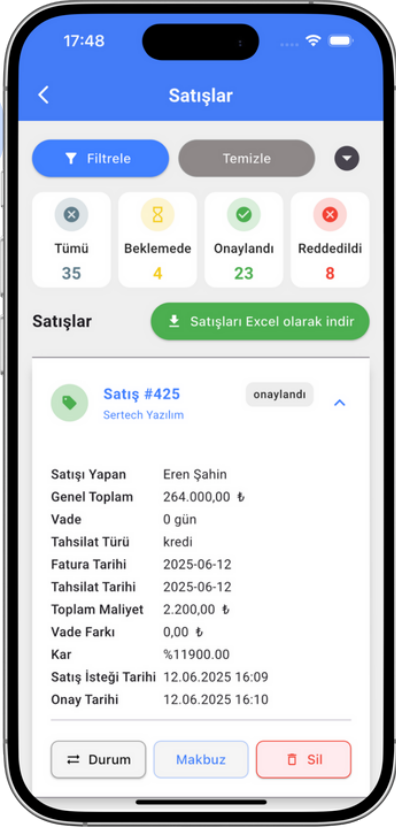
✦ Bu alandan ister yönetici ister çalışanlar kolayca satış işlemi başlatabilir. Önce satılacak ürün(ler) seçilir, miktar ve birim fiyat girilir. Eğer girilen fiyat, belirlenen minimum kar oranının altındaysa sistem uyarı verir.

✦ Ardından "Tahsilat Bilgileri" adımına geçilerek satış yapılan firma, fatura ve tahsilat tarihi, tahsilat türü (örneğin: nakit, kredi, havale) seçilir. Vade gün seçilen tarihe göre otomatik olarak hesaplanır.

✦ Satış tamamlandığında, işlem yöneticinin ekranına düşer. Yönetici satış talebini onaylayabilir, reddedebilir ya da beklemeye alabilir. Satışı yapan kişi bu durumu anlık olarak uygulamada görür ve bildirim alır.

✦ Bu süreç hem kâr kontrolü sağlar hem de yönetici onay mekanizması sayesinde satış sürecine tam denetim kazandırır.

Satışlar



✦ Bir satışın üzerine tıklayarak o satış yapan kişi, toplam tutar, vade, tahsilat türü, fatura ve tahsilat tarihi gibi alanlar detaylı şekilde görünür.

✦ Satış durumu buradan değiştirilebilir, makbuz görüntülenebilir ya da satış kaydı silinebilir.

✦ Bu ekranı yönetici haricinde yalnızca yetkisi olan çalışanlar görüntüleyebilir ve düzenleyebilir.

✦ Satışın makbuz detayları bu ekranda sade ve okunabilir biçimde sunulur.

✦ Satılan ürün(ler), miktar, birim fiyat ve toplam tutar bilgileri açık şekilde görüntülenir.

✦ Makbuzda ayrıca satış yapılan firma, tahsilat yöntemi ve onay durumu gibi bilgiler yer alır.

✦ Sayfanın en altında bulunan Paylaş / İndir butonu ile makbuz farklı kanallar üzerinden paylaşılabilir veya cihaza kaydedilebilir.



Satışlar

Eren

Reddedildi

01.06.2025

13.06.2025

Filtrele

Temizle

Filtreleme

 **Belirli bir çalışanı, satış durumunu (onaylandı, beklemede, reddedildi) ve tarih aralığını seçerek filtreleme yapabilirsiniz.**



Makbuz #414

ONAYLANDI

Firma: Sertech Yazılım
Tahsilat Türü: kredi
Fatura Tarihi: 12.06.2025
Tahsilat Tarihi: 12.06.2025
Vade Gün: 0
Onay Tarihi: 12.06.2025 16:10

Ürünler

Ürün Adı	Kod	Adet	Birim Fiyat	Toplam
Deneme Ürünü 4	SY20254	4 Koli	20.00 ₺	80.00 ₺
Örnek Ürün	URUN202412	4 Koli	20.00 ₺	80.00 ₺
Örnek Ürün	URUN202412	5 Koli	111.00 ₺	555.00 ₺
Deneme Ürünü 3	SY20253	2 adet	60.00 ₺	120.00 ₺
Deneme Ürünü 1	SY20251	5 adet	12000.00 ₺	60000.00 ₺

GENEL TOPLAM: 60.835,00 ₺

Satış Sertech yazılım tarafından, 12.06.2025 16:10 tarihinde onaylanmıştır.

 **Paylaş / İndir butonuna basıldığında, satışa ait tüm bilgilerle otomatik oluşturulan bu PDF, makbuz görseli olarak paylaşılır veya cihaza kaydedilir.**

Ortalama Vade

Ortalama Vade nedir?

Alacaklarınızın ne zaman tahsil edildiğini ve bu sürenin size ne kadar maliyet oluşturduğunu gösteren alandır.

Satışlar Ortalama Tarihi	Satışlar Toplamı	Tanımlı Vade Tarihi
22-04-2025	360.000,00 ₺	02-05-2025

Tahsilatlar Ortalama Tarihi	Tahsilatlar Toplamı	Tahsilat Vade Aşım Günü	Tahsilat Vade Farkı
14-05-2025	100.000,00 ₺	12	1.643,84 ₺

Açık Bakiye Bugün	Açık Bakiye Vade Aşımı Bugün	Açık Bakiye Vade Farkı Bugün
260.000,00 ₺	42	14.958,90 ₺

Açık Bakiye Tahsilatlar Ortalama Tarihi	Açık Bakiye (olası) Tahsilatlar	Açık Bakiye Tahsilat Vade Aşım Günü	Hesaplanan Toplam Vade Farkı
13-05-2025	100.000,00 ₺	11	16.602,74 ₺

Eksik Tahsilat

Tarih	Tutar
01-04-2025	100.000,00 ₺
01-05-2025	200.000,00 ₺
05-05-2025	60.000,00 ₺

Ne işe yarar?

Geç tahsilatların size ne kadar "vade farkı" oluşturduğunu (yani zarar ettirdiğini) gösterir

Kimler kullanır?

Genellikle yöneticiler kullanır. Ama isterseniz çalışanlar da bu sayfayı kullanabilir.

Ortalama Vade

Nasıl çalışır?

Sisteme satış tarihleri ve tutarlarını, tahsilat tarihleri ve tutarlarını girersiniz.

Henüz tahsil edilmemiş ancak ileride beklenen ödemeleri "açık bakiye tahsilatı" olarak eklersiniz.

Uygulama, satış ile tahsilat arasındaki gün farkını hesaplar ve bu gecikmeden doğan vade farkı maliyetini otomatik olarak gösterir.



Neden önemli?

Tahsilatlar geç gelirse görünmeyen kâr kayıpları oluşur. Bu alan, o kaybı size açıkça gösterir.

Tahsilat tutarı, satış tutarından azsa "Eksik Tahsilat", fazlaysa "Fazla Tahsilat", eşitse ise "Ana Bakiye Kapandı" uyarısı gösterilir.